

股票代码：002466

股票简称：天齐锂业

天齐锂业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年度业绩说明会的投资者
时间	2025 年 3 月 27 日下午 15:00-16:00
地点	现场会议地点：成都市天府新区红梁西一街 166 号 2 楼“锂想厅”；会议通过网络远程视频直播（直播平台包括：同花顺手机端 APP、同顺路演、“天齐锂业投资者关系”官方微信小程序、深交所互动易、全景路演、东方财富路演、雪球直播）
上市公司接待人员	董事长 蒋安琪、董事会名誉主席 蒋卫平、董事/财务总监/执行副总裁 邹军、董事会秘书/副总裁/香港联席公司秘书 张文宇、独立董事 向川
投资者关系活动主要内容介绍	公司 2024 年报相关内容
附件清单	无

项目名称	投资者关系活动记录	索引号	2025-001
文件名称	2025 年 3 月 27 日投资者关系活动记录表	编制日期	2025-03-27

投资者关系活动记录表 2025-001 号

时间	2025 年 3 月 27 日下午 15:00-16:00
地点	现场会议地点：成都市天府新区红梁西一街 166 号 2 楼“锂想厅”；会议通过网络远程视频直播（直播平台包括：同花顺手机端 APP、同顺路演、“天齐锂业投资者关系”官方微信小程序、深交所互动易、全景路演、东方财富路演、雪球直播）
参会人员	参与公司 2024 年度业绩说明会的投资者
接待人员	董事长 蒋安琪、董事会名誉主席 蒋卫平、董事/财务总监/执行副总裁 邹军、董事会秘书/副总裁/香港联席公司秘书 张文宇、独立董事 向川
交流记录	一、公司 2024 年经营情况介绍 2024 年，公司实现营业收入 130.63 亿元。其中，锂化合物及衍生品收入 80.75 亿元；锂精矿收入 49.78 亿元。全年实现综合毛利额 60.19 亿元。 公司经营亏损的主要原因包括： 1、尽管公司 2024 年度锂化合物及衍生品的产销量实现同比增长，但受到锂产品市场波动的影响，本报告期内锂产品的市场价格整体呈现大幅下滑趋势，公司锂产品销售价格及毛利较上年同期大幅下降。同时受公司控股子公司泰利森化学级锂精矿定价机制与公司锂化工产品销售定价机制存在时间周期的错配影响，本报告期公司经营业绩出现阶段性亏损。2024 年，化学级锂精矿的市场价格逐步降低，公司向泰利森新采购的锂精矿价格也随之下降。随着新购低价锂精矿陆续入库及库存锂精矿的逐步消化，公司各基地生产成本中耗用的化学级锂精矿成本正逐渐贴近最新采购价格，锂精矿定价机制的阶段性错配也逐步减弱。 2、部分非经常性因素也对公司业绩也产生一定影响，包括：1）公司重要的联营公司 SQM 在报告期内业绩下降，同时根据税务事项裁决结果补计了 2017 年和 2018 年的矿业税，导致其确认了约 11 亿美元的所得税费

用，相应减少了公司归母净利润约 17 亿元人民币。2）基于审慎性原则，公司董事会决定终止澳洲奎纳纳二期氢氧化锂项目，并计提了相关资产减值损失，影响归母净利润约 5 亿元人民币。3）由于美元升值导致文菲尔德银团贷款澳元兑美元产生较大汇兑损失，而 2023 年同期则为汇兑收益，形成一定负面对比。

尽管 2024 年度市场环境整体承压，公司仍实现锂产品产销量的稳步增长。2024 年自产锂盐约 7 万吨，同比增长约 40%；销量为 10.28 万吨，同比增长约 81%。

回顾 2024 年，市场阶段性调整与价格波动为锂行业带来了前所未有的考验。在这不平凡的一年里，天齐锂业始终坚持长期主义，公司全员齐心协力、耐心坚守、勇于担当，以坚定的战略定力和积极的应变能力，在周期中稳步前行、在挑战中寻找新机。

企业经营层面，2024 年公司锂矿及锂盐库存结构持续优化，国内生产基地的锂精矿库存成本显著降低、逐渐贴近最新采购价格；股东回报方面，公司坚持与股东共享发展成果的原则，2024 年派发的属于 2023 年度的 A+H 股现金分红总额超过 22 亿元人民币（含税）；市值管理举措方面，公司制定并完善《市值管理制度》，同时开展限制性股票激励计划，将股东、公司与员工的长期利益进行结合；产能建设方面，安居基地产品目前已开始对外销售，具有 2.3 万吨/年电池级碳酸锂建成产能，2024 全年产能及产品质量合格率均达到公司预期。此外，基于审慎经营原则，公司经过综合评估决定终止澳洲奎纳纳二期氢氧化锂项目，避免资源浪费，减少潜在的经济损失，以切实保障公司及全体股东利益。

未来，公司将继续在挑战中优化布局，在资产优化与效能提升中强化韧性，推动公司在行业新周期中行稳致远。

二、问答环节

1. 问：碳酸锂价格目前在 7.5 万元左右震荡，公司 2025 年第一季度业绩会有所改善吗？2025 年能否扭亏为盈？

答：公司采用垂直一体化经营模式，将格林布什开采加工得到的优质锂精矿直接应用于公司中游锂化工产品的加工当中，在实现原材料 100%自给自足、保证资源供给的同时，最大化降低原材料成本，同时结合公司领先的锂化合物生产加工水平，有效实现锂产品利润空间合理最大化。

影响公司 2024 年业绩的主要不利因素已逐步消除。例如，受 SQM 税务诉讼裁决影响，公司对联营企业的投资收益同比大幅下降，公司对澳大利亚奎纳纳二期项目的资产减值已计提完毕。同时，导致 2024 年毛利率大幅下滑的关键因素——控股子公司泰利森化学级锂精矿定价机制与公司锂化工产品销售定价机制存在时间周期的错配的影响也逐步减弱，随着新购低价锂精矿陆续入库及库存锂精矿的逐步消化，公司各生产基地生产成本中耗用的化学级锂精矿成本正逐步贴近最新采购价格。

同时，公司持续通过工艺优化和技术创新提升生产效率、降低单位成本，以持续保持较高的毛利水平，并且在提高生产效率和产品质量的同时，进一步增强公司的市场竞争力。例如江苏张家港生产基地开展了多次技改检修，生产效率显著提高，能耗显著下降，产品质量更能满足高端客户的定制化要求。公司射洪基地在满负荷正常生产的同时，也在持续进行自动化改造和环保改造，提高产品质量和劳动效率、改善工作环境、降低生产成本。

此外，在销售策略方面，2025 年公司将采取以“长协为主、期货配合，点单作补”的销售模式，优先与行业头部企业签订长期合同，夯实销售基本盘；同时灵活运用期货工具管理价格波动风险；最后通过点单方式拓展新客户与新市场，争取更高价值订单。三种互补模式结合以平抑市场波动带来的不利影响，增强公司经营的稳定性与持续性。

未来，公司将继续依托垂直一体化的产业链优势，持续加大研发投入，提升工艺技术水平，并深化与锂产业链上下游的合作。同时，公司将根据市场和行业变化，制定灵活的经营管理策略，优化生产节奏和销售规划，以更好地应对锂价波动可能带来的挑战，进一步巩固市场竞争力并提升长期股东价值。

综合以上的因素，我们有信心公司业绩将会逐步改善。公司 2025 年第

一季度及全年业绩请您关注公司后续披露的相关公告。

2. 问：格林布什化学级三号工厂项目目前建设进展如何？未来投产时间及爬产时间是否会根据锂价情况进行调整？

答：公司控股的澳大利亚格林布什锂辉石矿共有四个在产和一个在建的锂精矿加工厂，目前锂精矿产能合计约 162 万吨/年。2024 年泰利森各项生产运营有序进行，共生产锂精矿 141 万吨，其中化学级锂精矿 135.3 万吨、技术级锂精矿 5.7 万吨；总销量 142 万吨。根据 Project Blue 2025 年 1 月数据，格林布什锂辉石矿是全球所有锂资源项目中 2024 年产量最高的项目，其总产量占全球所有锂资源总产量的 17.6%。同时，格林布什锂辉石矿项目凭借其自身较高的矿石品位优势，以及项目管理团队成熟稳定的运营经验，在全球硬岩锂矿中一直享有较低的锂产品加工成本。根据 Fastmarkets 2024 年第四季度数据，格林布什现有化学级工厂的开采和加工成本在所有海外硬岩锂矿项目中处于较低水平，其中尾矿再处理厂和化学级锂精矿工厂一期的开采和加工成本处在海外硬岩锂矿项目最低水平。

同时，泰利森各项重点工程项目建设也稳步推进，其中化学级三号工厂建设项目已完成干法工厂的建设，2025 上半年将重点推进湿法工厂建设以及分阶段进行土方工程；预计该项目将于 2025 年 10 月生产出第一批锂精矿产品。化学级三号工厂建成后，格林布什锂辉石矿总产能将达到 214 万吨/年。

后续，公司将综合考虑市场需求、价格走势、行业周期、项目建设周期、运营效率、产品及原料配套等因素，灵活调整投、扩产进度，确保资源开发的可持续性 & 公司价值的最大化。

3. 问：公司对后续锂产品价格和供需情况的看法？

答：从需求来看，我们对新能源行业的长期发展有信心。2024 年，全球能源转型已进入关键阶段。各国政府、企业及社会各界正加速推动清洁能源的应用，以应对气候变化的挑战。尽管宏观经济环境的变化和部分国家财政压力等导致相关政策有一定变化，但在全球范围内，新能源汽车和储能行业的

发展仍然获得广泛的支持；从速度、规模、强度三个维度来看，目前全球锂行业仍然处于发展的上升期。因此从中长期来看，公司认为锂行业基本面对未来几年将持续向好。

2024 年，中国新能源汽车继续快速增长，年产销量首次突破 1,000 万辆。根据中国汽车工业协会统计数据，2024 年，在政策利好、供给丰富、价格降低和基础设施持续改善等多重因素共同作用下，中国新能源汽车持续增长，产销量同比增长超过 30%。同时，2024 年度中国锂离子电池出货量同比增长也超过 30%，在全球锂离子电池总体出货量的占比达 78.6%。由此可见，2024 年全球动力和储能电池仍维持着整体增长的态势。

从中长期来看，新能源汽车和储能市场仍将是锂电行业的核心增长动力。根据高工产业研究院（以下简称“GGII”）预测，到 2030 年，全球新能源乘用车、商用车、储能电池出货规模预计分别超过 2,000 GWh、近 700 GWh 和 1,400 GWh。此外，新兴应用领域，如工程机械、船舶、航空器以及“智能化驱动的应用场景”，到 2030 年也将带来超过 百 GWh 的需求，到 2050 年更将超过 10 TWh（太瓦时）。2025 年初，中国政府连续出台《关于深化新能源上网电价市场化改革促进新能源高质量发展的通知》和《新型储能制造业高质量发展行动方案》。GGII 相信，通过政策层面积极引导，储能市场即将迎来发展提速与质量跃升并重的阶段，有望成为增速最快的锂电应用领域。此外，在新兴应用领域中，电动垂直起降飞行器和无人机等低空飞行器，已成为大圆柱电池、固态电池等前沿电池技术的“提前锁定”的应用场景，进一步拓展了锂电池的市场空间。

经过在锂行业 30 多年的深耕细作，公司积淀了丰富的技术经验、优质的锂矿资源和独特的行业视角，已在产品质量、规模、成本、资源和研发等方面形成优秀的竞争优势，产品竞争力强，客户黏性高，抵御风险的能力较强。未来公司将延续既定的清晰的战略规划稳步发展。并积极推动产业链上、中、下游协同合作，促进行业健康有序发展，共同构建可持续增长的新能源生态体系。

4. 问：公司 2025 年的锂精矿和锂盐产销指引如何？

答：公司会根据锂精矿和锂化工产品端的产能规划和释放情况、产品结构、原料及产品库存情况、市场需求情况等要素合理规划产品产量。同时，公司也会结合市场情况、客户需求、自有产能释放情况和委托加工情况以及公司经营发展战略，制定合理的锂盐销售计划。

值得关注的是，公司在 2024 年推出的限制性股票激励计划中，选取了 EBITDA（税息折旧及摊销前利润）及锂化合物及衍生品销量及增长率作为考核指标，对应不同年度的限售解除条件。其中，2024 年公司锂化合物及衍生品销量为 10.28 万吨；2025 年，公司锂化合物及衍生品销量需不低于 2024 年；2025-2026 年销量累计数较 2024 年增长率不低于 120%；2025-2027 年销量累计数较 2024 年增长率不低于 260%。

2025 年具体产销量还请以公司后续披露的相关公告为准。

5. 问：蒋总您如何看待公司实现“二代交班”？您觉得在公司经营当中您和安琪总会出现理念不同吗？作为名誉主席，您目前在公司事务中主要承担哪些角色？您怎么看待安琪总在接棒之后的表现呢？

答：备受关注的“二代交班”事宜实际上是企业在发展进程中的必然选择。此次人事调整并非简单的职务交接，而是企业治理体系优化与核心价值传承的重要举措。2024 年，基于公司长远发展的战略考量，我正式向董事会提请辞去董事长职务，这一决策经过了充分的酝酿与审慎评估。

关于传承安排的考量与信心来源，主要基于以下三方面：一是蒋安琪作为天齐锂业长期发展的亲历者与推动者，曾深度参与公司多轮行业周期的战略决策与危机应对；二是其对天齐锂业的企业文化内核、发展脉络及价值观传承具有系统性认知；除此以外，通过多年参与公司治理架构优化与制度化建设，蒋安琪已全面掌握公司的决策机制与治理、管理流程。基于此，我对这一传承满怀信心，也对蒋安琪有充分的信任。

我自 2024 年辞任董事长一职后，现担任董事会名誉主席，继续以董事身份参与董事会及下属的战略投资委员会、提名治理委员会相关工作，为公司发展提供经验支持和战略建议。相关建议的采纳与否，将由董事会及管理团队结合公司实际需要和长远发展统筹评估。

关于理念是否存在差异，我觉得年轻人与我们这一辈必然存在差异，若完全相同，企业恐将陷入发展桎梏，难有突破和创新。蒋安琪及其带领的团队所秉持的理念，能够为公司发展带来更加稳定与明确的思路。相较于 20 年前，如今的理念焕然一新。

2024 年亦是行业环境显著变化的一年。一方面，行业周期深度调整，锂产品属性由小众品类向大宗资源转变，资源属性与产品禀赋的重塑导致周期逻辑与市场行为发生本质变化；另一方面，国际局势复杂多变，公司在应对外部环境挑战的过程中，付出了较大努力，相关影响亦在经营表现中有所体现。

尽管面临压力，蒋安琪仍引领公司团队做出了很多扎实且亮眼的工作成果。销售方面，公司长单、大单数量大幅提升至新的量级；治理方面，公司管理体系更加完善，人才队伍不断夯实，企业文化愈发深入人心，凝聚力与向心力也显著增强。

可以说，2024 年既是困难且充满挑战的一年，更是蒋安琪团队砥砺奋进、磨炼意志的一年。经历 2024 年以后，公司治理与管理团队也在深入复盘，思索如何熨平周期波动、减轻外部冲击影响，确保公司根基稳固、稳健前行。回首 2024 年蒋安琪上任董事长以后的表现，我深感满意。

综上，公司治理架构平稳过渡，各项工作运行有序。未来，公司将在治理团队领导下，持续提升组织韧性与应对不确定性的能力，稳步推动高质量发展，持续为股东、员工和社会创造价值。

6. 问：公司目前锂矿和锂盐产能及中长期产能规划如何？

答：在锂矿方面，公司控股的澳大利亚泰利森格林布什锂精矿已建成年产能 162 万吨，并正在推进化学级锂精矿三号加工厂的建设，其设计年产能 52 万吨。预计 2025 年第四季度将生产出首批锂精矿产品。待该项目投产后，格林布什锂精矿的规划年产能将超过 210 万吨。与此同时，公司正加紧建设雅江措拉锂辉石矿项目。该项目于 2012 年取得采矿许可证，期间虽经暂停建设但已于 2022 年重新启动建设前期工作，积极推动各项要件办理工作；2024 年 8 月选厂工程恢复性建设进入临设搭建、原工程维护等准

备阶段，目前仍在继续更新项目可行性研究报告，并计划 2025 年全面推进项目选厂工程的施工建设。该项目建成后将成为公司首个国内锂精矿供给来源。此外，公司控股股东天齐集团直接或间接持有雅江县上都布锂辉石、硅石矿和烧炭沟脉石英、锂辉石矿，其承诺，在保证天齐锂业在同等条件下有优先购买权的前提下，将上述矿权、相关公司股权及相关资产以公平合理的价格出售、通过出售资产、转让股权及或其他切实可行的方案解决或处置给天齐锂业或无关联关系第三方。

在锂化工产品方面，公司在国内外共有五处已建成的锂化工产品生产基地，分别位于四川射洪、遂宁安居、江苏张家港、重庆铜梁以及澳大利亚奎纳纳，已建成的锂化工产品产能约 9.16 万吨/年，其中四川射洪生产基地综合锂化工产品年产能约 2.4 万吨，当中碳酸锂产能 1.45 万吨/年、氢氧化锂年产能 5,000 吨/年、氯化锂年产能 4,500 吨/年。江苏张家港生产基地现有 2 万吨/年电池级碳酸锂产能。根据伍德麦肯兹行业报告，江苏张家港生产基地是全球首条在成熟运营中的全自动化电池级碳酸锂工厂。重庆铜梁生产基地现有 600 吨/年金属锂产能，对公司布局固态电池领域具有重要意义。四川遂宁安居工厂现有 2.3 万吨/年电池级碳酸锂建成产能，该项目于 2023 年底生产出首袋电池级碳酸锂产品，已于 2024 年中完成产能爬坡，目前已基本实现满产运营。澳大利亚奎纳纳工厂一期现有 2.40 万吨/年电池级氢氧化锂产能，该项目是澳大利亚首个在产氢氧化锂项目，也是中国企业首个在海外运营的氢氧化锂生产线。2024 年 10 月，该项目完成了一次大规模技改工程，目前处于爬坡阶段。除以上现有锂化工产品生产基地外，公司正在加紧建设江苏张家港生产基地 3 万吨氢氧化锂项目，该项目可柔性调剂生产碳酸锂产品，公司可根据市场需求进行氢氧化锂和碳酸锂产品生产的切换。该项目的电池级碳酸锂利用氢氧化锂和二氧化碳连续反应生产，生产出的电池级碳酸锂产品杂质含量更低，产品质量优于同类产品。同时，公司还在加紧推进重庆 1,000 吨金属锂及配套原料项目。

整体而言，公司锂精矿和锂化合物产品加工业务不断发展壮大，凭借着长期且经证实的高效和成功的运营业绩和建设经验，公司将进一步巩固全

球锂产品生产的龙头地位，并持续优化产业布局，以应对市场需求和行业发展趋势。

7. 问：公司如何能在周期波动中保持成长？对未来发展有何展望？

答：锂行业的周期波动具有客观性。如何尽可能降低周期波动对企业经营的影响，是公司治理层和管理层始终关注并持续优化的重要课题。面对行业周期波动，公司将紧密围绕“夯实上游、做强中游、渗透下游”的长期发展战略，一是继续巩固公司锂资源优势，通过不断推进格林布什在技术和能效的提升，持续提供稳定矿石来源。同时，积极有序地推进关于雅江措拉锂辉石矿采选工程的相关工作。推进国内国外锂矿锂化合物一体化供应双循环体系的搭建，同时提升公司生产原料供应链的稳定性。二是稳步落实基础锂盐产能扩张计划，进一步发挥产业链协同效应；并加快绿色工厂建设，充分发挥和提升自动化生产的技术优势和经验，不断提高资源利用率，持续引领全球锂盐工厂的自动化生产水平；同时，聚焦下一代锂电池先进材料，通过加大投入研发，与下游客户协同创新，为下一代电池应用做好准备。三是高度关注产业链上下游的机会，持续优化公司投资组合，完善产业链布局，为公司长期可持续发展提供新的价值增长点；四是继续扩大公司全球业务布局，拓展全球客户群，力争不断提升客户粘性及市场占有率。同时，公司国际化战略正逐步迈向“精细化管理”。目前，公司已在董事治理、股东职责履行以及协助境外子公司日常运营等多个层面实现深入参与，国际化团队也已深度融入境外并购企业的管理体系。公司国际化路径正在从单一的股权收购，迈向更为成熟的全流程运营协同，通过深度参与境外平台的战略执行和组织管理，持续提升境外资产的运营效率和整体协同能力。这一转型将成为公司深化全球化布局、增强国际竞争力的重要支撑。

公司将围绕长期发展战略，对公司各方面的业务发展规划进行详细制定并有效推进，同时根据内外部环境变化不断进行动态调整，以适应复杂多变的行业环境和公司发展的实际需求。未来，我们也将把握行业趋势的基础上，聚焦于资源配置优化、研发投入、国际化发展、企业治理结构完善等，以致力于从多个方面持续提升公司经营管理水平和市场竞争力，继续巩固

和加强我们在锂行业的市场地位和竞争优势，确保企业在国际化进程中稳步前行。

8. 问：作为公司独立董事，您在公司治理、投资者保护及公司长期发展方面具体做了哪些工作？如何确保公司重大决策的独立性和公正性？

答：作为公司独立董事，我始终严格遵守有关法律法规及《公司章程》《独立董事工作制度》的相关规定和要求，始终保持独立董事的独立性和职业操守，勤勉履职，确保公司治理的规范性、公正性，并切实维护投资者，特别是中小股东的权益。

在 2024 年，我出席了全部董事会会议及股东大会，认真审议各项议案，确保公司在经营管理、财务决策、投资规划等方面的合规性和合理性。在决策前，我会充分调研、审慎分析，并结合行业情况及市场变化，提出独立、公正、专业的建议。例如，在股权激励审议中，我建议关注研发人员的激励机制，确保人才激励的长期有效性；在公司战略规划方面，我建议公司利用现有资源及成本优势，深化产业链布局，提升创新能力，并打造优势团队。此外，公司独立董事还定期召开独立董事专门会议，针对关联交易、同业竞争承诺等事项提供独立意见，强化公司治理的透明度。

同时，我持续关注投资者权益保护，监督公司信息披露的合规性，确保信息真实、准确、完整、及时，确保市场对公司经营情况有充分了解。同时，公司高度重视投资者关系管理，积极参与投资者调研、电话会议及各类市场交流活动，保证了公司与投资者交流渠道畅通，确保了公司投资者关系管理活动平等、公开，切实维护广大投资者和社会公众股东的合法权益。

为了更好地履职，我不仅与公司管理层及相关职能部门保持紧密沟通，还在 2024 年累计到公司现场办公 18 天，实地考察了四川安居工厂、重庆铜梁基地及雅江措拉锂矿，关注生产运营、项目进展、数据管理、智能化转型等关键环节。在调研过程中，我提出了一系列优化建议，如加强知识产权保护，深入挖掘并保护公司在制造和经营中的独特技术优势；加大研发投入，优化技术创新能力，确保研发与市场需求相匹配；强化安全管理，确保生产安全和员工健康，提升可持续发展能力。

此外，为了不断提升履职能力，我积极参加中国证监会、香港证监会、深圳证券交易所、香港联合交易所等组织的培训活动，持续跟进行业动态，确保履职的专业性和前瞻性。展望 2025 年，我将继续勤勉尽职，利用自己的专业知识和经验为公司发展提供更多具有建设性的建议，为董事会的科学决策提供参考意见，切实发挥独立董事的作用，维护全体股东。为公司稳健运营、投资者权益保护-特别是中小股东的合法权益，以及及长期价值增长贡献力量。

9. 问：公司未来是否有新的锂资源投资或收并购计划？后续收购资源的重心更侧重于哪些地区和资源类型？

答：“继续夯实上游锂资源布局”是公司未来发展战略之一。作为在锂行业深耕多年、以锂为核心的新能源材料企业，我们深知生产资料、矿产资源的安全性对于公司是非常重要的。一直以来，天齐在收并购方面的投资活动都是以稳健和前瞻作为我们的基础原则。我们的收购不以获取短期股价波动的收益为目的，更多是看到标的物本身所具备的内涵价值以及可长期带给公司主营业务发展战略协同效应。在过去多年投资中，我们始终坚持这一原则并取得了较好的投资效益及协同效应。当下国际形势多变，一方面全球对锂资源的重视程度持续上升，多个国家积极推动锂资源的开发与战略储备，新能源产业的发展充满前景，另一方面对企业资源项目评估与投资决策方面也带来一定难度，需要我们更加有经验更沉着冷静地进行应对。天齐锂业的发展脚步不会停滞，公司拥有清晰的战略方向、成熟的执行策略及系统化的应对机制。

因此，公司一直持开放合作的态度继续关注全球范围内优质的锂资源项目，并将从开采的经济性、资源禀赋的评估、开发成本、当地政治营商环境、估值水平等多方面进行审慎地考量和评估，同时也会重点研判是否有利于公司核心业务的发展，以及是否符合公司的长远发展战略。无论是处于什么地区，无论是何种类型的资源，如果有关项目符合公司长期发展的需要和战略规划，公司会在风险可控的前提下合理地考虑，以支持公司的长期发展战略。天齐会在行业的动态变化中灵活寻找机会，不断夯实公司锂资源龙头

	地位，为公司长期稳定的资源自给能力提供更多保障。 除此之外，目前公司没有以上方面应披露而未披露的信息；未来若有相关信息触及公司信息披露义务，公司将严格按照有关法律法规的规定和要求及时履行信息披露义务。
提供的资料	无